

Module 2.1

SAVOIR ANALYSER ET CHOISIR SES INCOTERMS® ICC 2020

Les fondamentaux

Durée : 1 journée (soit 7 heures)

Au-delà de la mise à jour 2020 cette formation offre au public la possibilité d'exploiter les remarquables pouvoirs des règles INCOTERMS® sur la négociation des contrats de vente nationaux ou internationaux.

Public

Tout public

Objectifs

- 1/ Être à jour par rapport à la version 2010
- 2/ En tant que commercial vendeur ou acheteur : savoir négocier la règle incoterm la plus appropriée à son contexte
- 3/ En tant que gestionnaire de commande ou adv : être en mesure d'anticiper sur la réciprocité des obligations liées aux règles Incoterms®
- 4/ En tant que transporteur et/ ou déclarant en douane : savoir accompagner et conseiller ses clients chargeurs dans l'organisation logistique compatible avec la règle Incoterm® pratiquée
- 5/ En tant que juriste ou fiscaliste : s'approprier les règles Incoterms® pour cadrer les CGV ou les CGA
- 6/ En tant que banquier ou assureur : adapter les techniques bancaires (credoc et autres) et les contrats d'assurance en fonction des règles Incoterms ®
- 7/ Autres fonctions : Tout est à prendre...

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11780445678 auprès du préfet de Région d'Ile-de France

Siret : 399 520 386 00042 – Code NAF : 804 C

Formation-Export
1, square Vivaldi
Les Epinettes
78150 Le Chesnay Rocquencourt

Tel : (33) 1 39 55 95 87 (coût d'une communication locale)
Email : info@formation-export.com
Site internet : www.formation-export.com

Finalité

1/ Inscrire la bonne pratique des règles Incoterms® 2020 comme une véritable opportunité d'affaires

2/ En fonction de ses problématiques : adopter une démarche sécuritaire sur le plan de la responsabilité et des risques rapport produit/pays

3/ Fédérer l'ensemble des services de l'entreprise autour de la pratique des Incoterms, notamment les commerciaux avec les ADV

PROGRAMME

Présentation générale des règles Incoterms ICC 2020 ®

- Rappel du rôle des Incoterms dans la négociation des contrats de vente internationaux
- La question critique du transfert des risques
- La question critique du transfert des frais
- La notion de vente au départ et vente à l'arrivée
- Décorticage du processus d'acheminement des marchandises
- Comparaison avec la version 2010

Analyse des 11 sigles : EXW-FCA-CPT-CIP-DAP-DPU-DDP-FAS-FOB-CFR-CIF

- La présentation de l'ouvrage : réorganisation des obligations réciproques, notes explicatives, résumé des règles article par article
- Le classement des sigles par famille : les règles tous modes de transport et les règles voies d'eau conventionnelles
- La question du connaissance maritime (B/L) dès lors que la règle FCA est utilisée dans un contexte maritime
- Les modifications concernant l'assurance de la règle CIP
- La suppression de la règle DAT remplacée par la règle DPU
- La question des marchandises conteneurisées (FCL/LCL)
- La prise en compte des mesures de sécurité internationale

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11780445678 auprès du préfet de Région d'Ile-de France

Siret : 399 520 386 00042 – Code NAF : 804 C

Les conséquences des règles Incoterms ICC 2020 ® sur :

- Les critères de choix du point de vue du vendeur et de l'acheteur
- La négociation du prix de vente et/ou du prix d'achat
- La question de l'assurance transport
- Les formalités douanières au départ et/ou à l'arrivée
- La liquidation douanière (droits de douane et tva)
- Le statut OEA (opérateur économique agréé)
- Les principaux documents d'accompagnement des marchandises et les preuves de livraison générées par chaque sigle

Pédagogie : Formation interactive avec support électronique PDF conçu par FORMATION-EXPORT ® + alternance d'apports théoriques et pratiques. Echanges de points de vue, mises en situation et cas pratiques, co-construction, conseils de l'intervenant.

Profil du formateur : Patrick Naggiar Consultant, expert dans le domaine de la logistique et du commerce international, spécialiste des Incoterms, consultant et formateur auprès de la CCI Paris IDF

Renseignements et inscriptions : inscriptions@formation-export.com

Tel : 01 39 55 95 87 (non surtaxé)

Prochaines sessions : [cliquez ici](#)

Tarifs : [cliquez ici](#)

Programme élaboré et formaté par FORMATION-EXPORT © Tous droits de diffusion et de reproduction strictement interdits

RÉVISÉ
09:00, 27/01/21

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11780445678 auprès du préfet de Région d'Ile-de France

Siret : 399 520 386 00042 – Code NAF : 804 C

Formation-Export
1, square Vivaldi
Les Epinettes
78150 Le Chesnay Rocquencourt

Tel : (33) 1 39 55 95 87 (coût d'une communication locale)
Email : info@formation-export.com
Site internet : www.formation-export.com